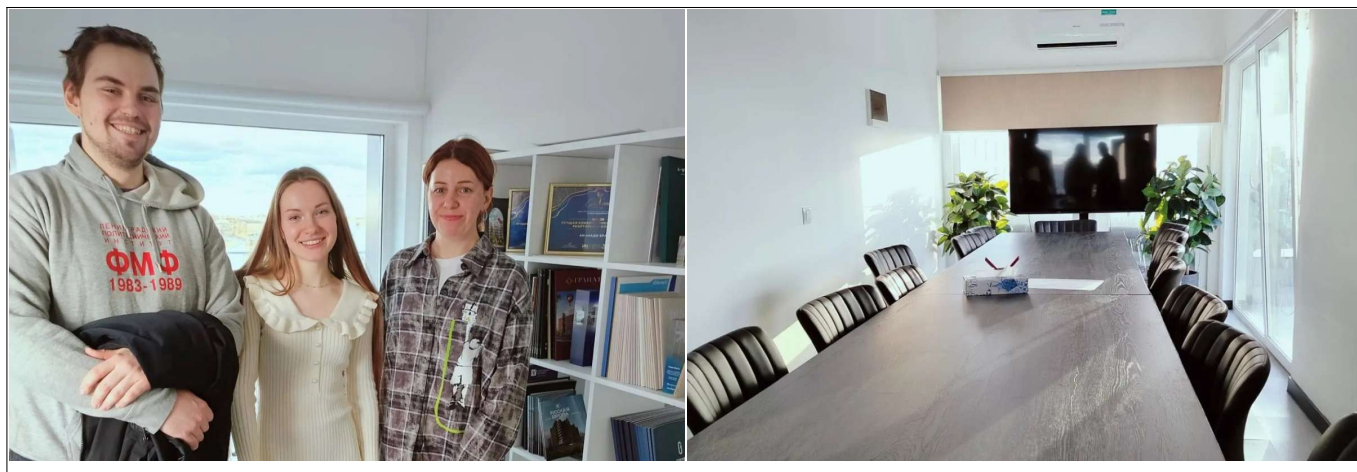


Магистранты 1курса ВШСиТ направления «Сервис» посетили агентство недвижимости «Надо брать Виктории Соболевой»



Ознакомительная экскурсия для магистрантов направления «Управление коммерческой недвижимостью» стала практическим этапом освоения профессиональных компетенций в сфере инвестиционных стратегий и работы с объектами недвижимости.

7 октября 2026 года студенты 1 курса магистратуры направления «Управление коммерческой недвижимостью» Высшей школы сервиса и торговли под руководством профессора ВШСиТ **Оксаны Евгеньевны Пироговой** посетили с ознакомительной экскурсией агентство недвижимости «Надо брать Виктории Соболевой». Мероприятие прошло в офисе компании, расположенном в центре Санкт-Петербурга.



Агентство недвижимости «Надо брать Виктории Соболевой» представляет собой организацию, специализирующуюся не только на поиске объектов недвижимости, но и на формировании инвестиционных стратегий для клиентов. Экскурсию проводила выпускница ВШСиТ **Валерия Сергеевна Крюкова**, которая рассказала студентам о практических аспектах профессиональной деятельности в сфере недвижимости.

В ходе встречи **Валерия Сергеевна Крюкова** осветила текущие тенденции рынка недвижимости Санкт-Петербурга и регионов, представила практические кейсы, находящиеся в компетенции агентства, а также поделилась опытом профессиональной реализации и собственной карьерной траекторией. Студенты получили представление о внутренних процессах работы компании и реальных задачах, стоящих перед специалистами отрасли.



Магистранты отметили современную организацию офисного пространства и молодой состав коллектива, подчеркнув, что атмосфера агентства способствует продуктивной работе и профессиональному развитию. Представители компании пригласили студентов к прохождению стажировки для получения практического опыта.

По итогам экскурсии студенты поделились впечатлениями: «Было очень интересно увидеть, как выпускники нашего направления применяют знания, полученные в университете, в реальной работе. Мы узнали много нового о рынке недвижимости и вдохновились примером Валерии Сергеевны».

Мероприятие позволило магистрантам не только ознакомиться с практикой работы агентства недвижимости, но и увидеть пример успешной карьерной траектории выпускницы Высшей школы сервиса и торговли. Подобные встречи способствуют формированию профессиональных компетенций и помогают студентам определить направления для дальнейшего развития.